

# Tilbyd din eksportkunde op til 5 års kredit – og skab øget salg

Med baggrund i en garanti fra EKF Danmarks Eksportkredit kan Jyske Bank tilbyde jeres eksportkunder en finansieringsløsning. Finansieringen sker typisk ved, at Jyske Bank afkøber jeres fordring på den udenlandske kunde. På den måde får I pengene udbetalt, når varen leveres, mens kunden får kredit i op til 5 år.

De konkrete muligheder og den samlede pris for en finansieringsløsning afhænger af kredittiden, finansieringsvalutaen og den finansielle styrke hos den udenlandske køber.

Kontakt jeres rådgiver for yderligere information.

## Fordele og muligheder

- I kan opnå et salg, som ellers ville strande
- I kan tilbyde jeres kunde en lang kredit – uden at det påvirker jeres balance
- I skal ikke bruge ressourcer på administration af kreditten
- Jyske Bank sammensætter den optimale finansieringsløsning i dialog med EKF

Jeres udenlandske kunde skal acceptere at betale sit udestående ved at honorere en række vekslers – typisk med halvårige afdrag.

## Disse forhold skal være opfyldt

- Kunden skal godkendes af EKF
- Kredittiden skal være mindst 181 dage
- Ved kredittid over 1 år, skal der som minimum være en forudbetaling på 15%
- I skal tage en selvrisko på 10%

*”Vi anvender SMV-garantien proaktivt. Vi har den med som et salgsværktøj, når vi er ude at besøge kunderne. Hvis det ender med, at det er finansieringen, det står og falder med, så trækker vi den frem.*

*Selve processen med at etablere en SMV-garanti er meget let og smidig – det fungerer rigtig godt for os. Og kunderne tager meget positivt imod vores finansieringsmuligheder.*

*SMV-garantien giver os en konkurrencemæssig fordel i forhold til mange af vores konkurrenter i markedet.”*

*Bent J. Petersen, Direktør, Enkotec A/S*

