

# Eksempler på kreditpolitik

Herunder kan du se to konkrete eksempler på, hvordan en kreditpolitik kan formuleres og føres ud i livet.

## Eksempel 1: Mellemstor produktionsvirksomhed – BiggiBug

BiggiBug er en 10 år gammel, mellemstor produktionsvirksomhed med kunder både i Danmark, Tyskland, Sverige og Frankrig. I forhold til at give kunderne kredit er virksomheden villig til at løbe en normal risiko.

BiggiBugs kreditpolitik kunne se sådan ud:

Virksomheden – Virksomheden BiggiBug	
Ansvarlig for kreditpolitikken	Økonomidirektør Bente Hansen. Kreditpolitikken kan kun fraviges efter aftale med enten Bente Hansen eller adm. direktør Søren Sørensen.
Nye kunder – Danmark (første 6 måneder)	Første leverance (maks. DKK 25.000) har en maksimal kredittid på 14 dage. Hvis betalingen overholdes, kan kredittiden øges til 30 dage med en kreditgrænse for kunden på op til DKK 50.000. Ønskes en større kreditgrænse, skal kunden forsikres for hele kreditgrænsen.
Nye kunder – Udlandet	Første leverance (maks. DKK 25.000) har en maksimal kredittid på 14 dage. Hvis betalingen overholdes, kan kredittiden øges til 30 dage med en kreditgrænse for kunden på op til DKK 50.000, hvis kunden kan forsikres for hele kreditgrænsen.
Bestående kunder – Danmark (tilfredstillende samhandel i mere end 6 måneder)	Kreditgrænsen kan uden forsikring sættes til DKK 75.000 med en maksimal kredittid på 60 dage. Ønskes en større kreditgrænse, skal der etableres forsikring. Kreditgrænsen kan maksimalt sættes til forsikringsgrænse + DKK 75.000.
Bestående kunder – Udlandet (tilfredstillende samhandel i mere end 6 måneder)	Kreditgrænsen kan uden forsikring sættes til DKK 50.000 med en maksimal kredittid på 60 dage. Ønskes en større kreditgrænse, skal der etableres forsikring. Kreditgrænsen kan maksimalt sættes til forsikringsgrænse + DKK 50.000.

## Eksempel 2: Lille handelsvirksomhed – DanWorkers

DanWorkers er en lille nystartet handelsvirksomhed, som alene har kunder i Danmark. Virksomhedens salg foregår gennem provisionslønnede sælgere. I forhold til at give kunderne kredit ønsker virksomheden ikke at løbe nogen risiko.

DanWorkers kreditpolitik kunne se sådan ud:

Virksomheden - DanWorkers	
Ansvarlig for kreditpolitikken	Direktør Grethe Petersen, som tillige er den eneste, der kan fravige kreditpolitikken.
Nye kunder (første to leverancer)	De første to leverancer (maks. DKK 10.000 hver) har en maksimal kredittid på 10 dage. Første leverance skal være betalt før levering af anden leverance. Ønskes en større kreditgrænse, skal kunden forsikres for hele kreditgrænsen.
Bestående kunder (to første leverancer betalt tilfredsstillende)	Kreditgrænsen kan uden forsikring sættes til DKK 25.000 med en maksimal kredittid på 30 dage. Ønskes en større kreditgrænse, skal der etableres forsikring for hele kreditgrænsen.
Sælgeres aflønning	Provision til sælgere udløses først ved kundens betaling af leverancen.